

Udviklingskonsulent til relationssalg og strategiske samarbejder

Ansøgningsfrist:
08-03-2026

Tiltrædelsesdato:
01-05-2026

Arbejdstid:
Fuldtid

Kontaktperson:
Thomas Fisker Nielsen

Lokation:
Sofiendalsvej, 60, 9200, Aalborg

Kan du opbygge stærke relationer til store virksomheder og omsætte dem til forretning? Så kig her, for vi mangler en resultatorienteret og engageret udviklingskonsulent med et stort netværk i det private erhvervsliv til at styrke vores [Kompetencepartner-team](#). Du vil få din egen portefølje, tæt sparring med ledelsen og mandat til at udvikle samarbejder med nogle af Nordjyllands største virksomheder.

Din rolle

Du bliver en del af act2learn Erhverv og skal arbejde med mellemstore og store virksomheder i Nordjylland gennem vores [Kompetencepartner-koncept](#). Din opgave er at forstå virksomhedernes forretning og kompetencebehov og omsætte dem til konkrete løsninger inden for efter- og videreuddannelse. Det betyder, at du både arbejder strategisk med relationer og meget hands-on med konkrete samarbejder.

Din profil

Du trives i en varieret hverdag i en udadvendt rolle. Du er ofte i dialog med beslutningstagere i virksomhederne, deltager i relevante netværk og arrangementer og bruger din forretningsforståelse til at spotte nye muligheder, hvor UCN act2learn Erhverv kan skabe værdi for virksomhederne. Som nøglemedarbejder får du ansvar for egen portefølje af kompetencepartner-relationer og for at identificere og forfølge nye forretningsmuligheder. Der vil være særligt fokus på at pleje og udvide vores eksisterende kundeportefølje af virksomheder, der allerede anvender UCN act2learn Erhverv som fast leverandør af efter- og videreuddannelse.

Har du kendskab til, hvad der motiverer store og mellemstore nordjyske virksomheder til at vælge formel kompetenceudvikling til, er dette en fordel. Endnu bedre er det, hvis du kan motivere disse virksomheder til at vælge formel kompetenceudvikling hos act2learn Erhverv.

Du vil komme til at arbejde tæt sammen med ledelsen og kolleger i act2learn Erhverv og blive en drivkraft i at omsætte strategiske ambitioner til konkrete resultater.

For at få succes i stillingen har du erfaring med salg og forretningsudvikling. Du har stærke forhandlingssevner og er god til at lukke aftaler. Du sætter en ære i at opbygge og vedligeholde relationer – både til kunder og kollegaer. Samtidig kan du kommunikere klart og effektivt både til ledelsen, til medarbejdere samt til kunder og samarbejdspartnere.

Vi forventer at du har en relevant videregående uddannelse (fx bachelor, kandidat, master eller lignende), men vi prioriterer, at du kan skabe værdi i dialogen med virksomheder, og at du motiveres af at skabe resultater gennem tillidsfulde relationer.

Dine opgaver

Rollen kombinerer opsøgende salgsarbejde med udvikling af langsigtede samarbejder. Du er med hele vejen fra første kontakt til løsningen er sat i gang. Opgaverne omfatter blandt andet at:

- Rådgive virksomheder om efteruddannelse og konsulenttydelser og omsætte behov til konkrete aftaler
- Planlægge og gennemføre kundemøder via netværk og opsøgende dialog
- Overlevering til det team af undervisere, der skal udføre uddannelses- og udviklingsopgaven i samarbejde med uddannelseslederne.

Hverdagen er en kombination af opsøgende salgsarbejde, relationsopbygning og koordinering af konkrete samarbejder.

Vi tilbyder

Hos os får du et spændende job inden for et strategisk vigtigt område, hvor du får mulighed for at sætte dit præg på kompetenceudvikling med virksomheden i centrum. Du indgår i Kompetencepartner-teamet på fem personer, som arbejder tæt sammen og sparrer om både udvikling og drift. Her er gode muligheder for faglig sparring, udvikling og fleksibilitet i hverdagen. Teamet er en del af UCN act2learn Erhverv, som består af 16 engagerede medarbejdere med højt fagligt niveau og godt kollegaskab. Du bliver en del af en afdeling med mange forskellige faglige profiler, men med én klar fællesnævner: Det skal være sjovt at gå på arbejde. Vi prioriterer et stærkt kollegialt fællesskab, hvor sparring, videndeling og hjælpsomhed er en naturlig del af hverdagen. Hos os står du aldrig alene og du vil altid møde en hjælpende hånd, uanset om du mangler input til en opgave eller hvis kalenderen pludselig kokser.

Om UCN Act2Learn Erhverv

UCN act2learn er Nordjyllands største akkrediterede udbyder af kurser og efteruddannelser og en del af UCN Professionshøjskolen. Vi tilbyder kompetenceudvikling til erhvervslivet inden for hele værdikæden af moderne virksomhedsdrift herunder strategi, ledelse, produktion, salg, markedsføring, økonomi, teknik, byggeri og digitalisering. Derudover laver vi skråddersyede forløb, som spænder fra enkeltstående oplæg og kurser til flerårige udviklingsprojekter.

Du kan læse mere om UCNs Kompetencepartner-koncept på:

<https://www.ucn.dk/kompetencepartner>

Løn og ansættelsesvilkår

Der er tale om en fast stilling på 37 timer pr. uge med ansættelse efter gældende overenskomst.

Du vil få kontor på vores Campus på Sofiendalsvej 60 i Aalborg men kan forvente aktiviteter i hele Nordjylland.

Yderligere information

Der er ansøgningsfrist **8. marts 2026**. Vi forventer at afholde samtaler i **uge 11**.

Vi ser gerne, at du starter hurtigst muligt og **senest 1. maj 2026**.

Har du spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Chef for UCN act2learn Erhverv, Thomas Fisker Nielsen, på **telefon 72691615** eller mail thfn@ucn.dk.

UCN ønsker, at vores medarbejderstab afspejler diversiteten i det omgivende samfund, og vi opfordrer derfor alle interesserede uanset køn, alder, etnicitet, religiøsitet, handicap og seksuel orientering til at søge stillingen.

Professionshøjskolen UCN er Nordjyllands største praksisnære uddannelsesinstitution med seks adresser i Aalborg, Hjørring og Thisted. Vi tilbyder over 30 videregående erhvervs- og professionsuddannelser inden for pædagogik/læring, sundhed, business og teknologi. Vi udvikler Nordjylland gennem uddannelser, livslang læring og praksisnær forskning – altid i tæt dialog med vores omverden. Vi er godt 900 medarbejdere. Sammen gør vi vores bedste for de over 9.500 studerende og 9.400 kursister, der har valgt os til.